

تاریخ دریافت: ۱۳۹۱/۲/۱۴

تاریخ تایید: ۱۳۹۲/۳/۳۰

# مطالعه تطبیقی عقلانیت اسلامی با رویکرد شناختی

\* یدالله دادگر  
\* علی اصغر هادوی نیا

## چکیده

عقلانیت مهم‌ترین پیش‌فرض اقتصاد مدرن است. تقریباً تمام اصول محوری علم اقتصاد براساس آن استوار است و حتی دیگر فروض کلیدی اقتصاد، به صورتی مرتبط با آن است. بحث‌های کم‌بایی منابع، کارامدی، رقابت، تعادل، انتخاب و تخصیص بهینه منابع، پیوندی معنادار با این پدیده دارند. در عین حال عقلانیت گرایش‌های گوناگونی دارد. عقلانیت ابزاری ریشه‌دارترین و مشهورترین مفاد عقلانیت است که از هنگام شکل‌گیری مکتب کلاسیک در اقتصاد مطرح و در زمان نشوکلاسیک‌ها تثیت شد. دشواری‌های عقلانیت ابزاری به تولید رویکرد عقلانیت محدود (یا حد و مرزدار) انجامید. عقلانیت از دید اسلام نیز چارچوب خاص خود را دارد.

مقاله پیش‌رو با رویکردی شناختی به مقایسه عقلانیت از دید اسلام با عقلانیت ابزاری و عقلانیت حد و مرزدار پرداخته است. روش تدوین مقاله با توجه به ماهیت آن روش تحلیلی - توصیفی است. بدینهی است که با توجه به ابعاد موضوع از نظریه‌های شناختی و روش استدلال اسلامی نیز استفاده می‌شود.

**واژگان کلیدی:** عقلانیت ابزاری، عقلانیت محدود، عقلانیت اسلامی، رویکرد شناختی.

JEL: Z12, A13, B41

Email: yydadgar@gmail.com.

\*. دانشیار اقتصاد دانشگاه شهید بهشتی.

Email: alihadavinia@gmail.com.

\*\*. استادیار پژوهشگاه فرهنگ و اندیشه اسلامی.

## مقدمه

شناسایی، اولویت‌بندی، تصمیم‌گیری و انتخاب از نخستین زیرساخت‌های علوم انسانی و اجتماعی به‌ویژه اقتصاد بوده و هست؛ بنابراین وجود الگوهای کاروساز تصمیم‌گیری در این رابطه نقش محوری دارند. از این گذشته عناصر پیش‌گفته از بُعدهای عقلانیت هستند و تصمیم‌گیری یکی از نخستین محصولات آن عناصر است. معروف است که «نظریه کلاسیک تصمیم‌گیری» (Classical Decision Theory) از نخستین نظریه‌های مربوط به چگونگی تصمیم‌گیری است. جالب توجه است که با وجود خاستگاه معنادار روان‌شناختی نظریه تصمیم‌گیری، اکثر الگوهای اولیه در این‌باره را اقتصاددانان و متخصصان آمار و فلیسوفان، طراحی کرده‌اند؛ بنابراین این الگوها پایه فلسفی و منطقی دارند. افزون بر این چارچوبی فنی و بازخوردی اقتصادی دارند. قوت استدلالی و انسجام فنی این الگوها به همراه ظرفیت تحلیلی شان بسیار معنادار است. نمونه‌ای از این قوت، آسانی طراحی و استفاده از الگوهای ریاضی برای تحلیل رفتار انسان است. یکی از معروف‌ترین الگوهای اولیه تصمیم‌گیری، الگوی انسان اقتصادی (Economic Man Model) است. این الگو فروض بسیار قوی داشته و به همین علت جهت‌گیری مطلوبی دارد؛ زیرا این الگو دست‌کم بر سه فرض اساسی استوار است:

۱. اینکه تصمیم‌گیرندگان از تمام گزینه‌های ممکن درباره تصمیم خویش و نتیجه‌های احتمالی گزینه انتخابی خود به‌طور کامل آگاه هستند؛ به عبارت دیگر نوعی آگاهی کامل افراد نسبت به گزینه‌های پیش‌رو مطرح است.
۲. آنها نسبت به تفاوت‌های جزئی و خرد میان گزینه‌های تصمیم به‌شدت حساس هستند؛ یعنی حساب‌گری دقیق نسبت به واپسین واحدها دارند.
۳. آنها در انتخاب گزینه خویش به‌طور کامل عقلایی رفتار می‌کنند؛ پس اطلاعات، حساب‌گری و عقلانیت کامل است. فرض به‌شدت حساس به‌معنای آن است که افراد می‌توانند تفاوت میان دو برونداد را به‌طور کامل ارزیابی کنند، صرف نظر از اینکه تمایز بین گزینه‌ها چقدر ظریف باشد. فرض رفتار عقلانی کامل به این معناست که افراد انتخاب‌های خود را برای به حداقل رساندن چیزی ارزشمند، انجام می‌دهند (استرنبرگ، ۱۳۸۷، ص ۶۱۶).

الگوی تصمیم‌گیری دیگری که در این جهت مطرح شده و امکان بیشتری را برای تحلیل روان‌شناختی فردِ تصمیم‌گیرنده فراهم می‌آورد، براساس نظریه مطلوبیت یا رضایت‌مندی ذهنی مورد انتظار (Subjective Expected Utility Theory) تدوین شده است. براساس نظریه پیش‌گفته، هدف از هر گُنش انسان، جست‌وجوی لذت و پرهیز از درد است. بر مبنای این نظریه، افراد در تصمیم‌گیری‌های خود در پی به حداکثر رساندن لذت (اشارة به مطلوبیت یا رضایت‌مندی مثبت) و به حداقل رساندن درد (اشارة به مطلوبیت یا رضایت‌مندی منفی) خویش هستند. در این چارچوب، انسان از محاسبه دو چیز استفاده می‌کند. نخست، مطلوبیت یا رضایت‌مندی ذهنی (Subjective Utility) که براساس داوری فرد و نه معیارهای عینی، مربوط به میزان مطلوبیت، محاسبه می‌شود. دوم، احتمال ذهنی (Subjective Probability) یا محاسبه‌ای که بر مبنای برآوردهای فرد و نه محاسبه‌های آماری عینی، درباره احتمالات انجام می‌گیرد. حال بحث این است که چگونه می‌توان تصمیم بهینه فردی خاص را پیش‌بینی کرد؟ براساس نظریه مطلوبیت یا رضایت‌مندی ذهنی مورد انتظار (Subjective Expected Utility Theory) فقط باید مطلوبیت‌های ذهنی مورد انتظار فرد را دانست. شناخت این مطلوبیت‌ها براساس برآوردهای ذهنی احتمالات و میزان ذهنی هزینه و فایده، امکان‌پذیر است. به این ترتیب تصور این است که می‌توان تصمیم بهینه فرد مورد نظر را به طور کامل (مرتبط با عقلانیت کامل) پیش‌بینی کرد. این پیش‌بینی براساس این باور خواهد بود که افراد براساس چند عامل ذیل در پی رسیدن به تصمیم‌های معقول و منطقی هستند:

۱. در نظر گرفتن تمام گزینه‌های ممکن شناخته شده؛
۲. استفاده از حداکثر میزان اطلاعات در دسترس؛
۳. تعیین میزان دقیق (اگرچه ذهنی) هزینه‌ها و مزیت‌های بالقوه هر گزینه؛
۴. محاسبه دقیق (اگرچه ذهنی) پیامدهای احتمالی؛ زیرا تمام پیامدها اطمینانی نیستند؛
۵. حداکثر میزان عقل سليم البته با در نظر گرفتن تمام عوامل یادشده در بالا.

مالحظه می‌شود که زیرساخت الگوهای تصمیم‌گیری اولیه از اوخر قرن ۱۹ تا اواسط قرن ۲۰ بر محور نوعی عقلانیت نامحدود استوار بوده است. در اوایل دهه ۱۹۵۰ بعضی از پژوهشگران در برابر عقلانیت نامحدود (Unlimited Rationality) چالش‌هایی را مطرح

کردند. این پژوهشگران به این تشخیص رسیدند که انسان‌ها نمی‌توانند همیشه تصمیم‌های مطلوب و مطابق با واقع بگیرند؛ بلکه به طور معمول ملاحظه‌های ذهنی را در تصمیم‌های خویش وارد می‌کنند. آنها هم‌چنین ادعا کردند که انسان‌ها به طور کامل و به صورت نامحدود در تصمیم‌های خود عقلانی نیستند؛ البته اینها در عین حال تأکید دارند که انسان‌ها لزوماً و به طور مشخص غیرعقلانی رفتار نمی‌کنند؛ بلکه آنها از نوعی عقلانیت حد و مرزدار [محدود] (Bounded Rationality) پیروی می‌کنند (پارسونز، ۱۳۸۵). در حقیقت در این‌باره رویکردهای شناختی وارد تحلیل اقتصادی شدند. به باور ما توجه به رویکردهای شناختی در بررسی‌های اقتصادی، قدمی به جلو در جهت تکامل متداول‌تری خود اقتصاد است. براساس این تحلیل می‌توان گفت که انسان‌ها نوعاً از راهبردی برای تصمیم‌گیری استفاده می‌کنند که صاحب‌نظران علوم شناختی از جمله سایمون، آن را تحقق حداقل رضایت‌نسبی (Satisficing) نامیده‌اند (همان). انسان‌ها در تحقق حداقل رضایت حداقل گزینه‌ها را یکی یکی مورد توجه قرار می‌دهند؛ سپس به محض ملاحظه گزینه‌ای رضایت‌بخش یا کافی در تأمین حداقل سطح قابل قبول از لحاظ رفاه و رضایت‌مندی، آن را انتخاب می‌کنند. به عبارت دیگر این گونه نیست که انسان‌ها تمام گزینه‌های ممکن را در نظر بگیرند تا با دقت محاسبه کنند که کدام یک از مجموع گزینه‌ها حداکثر مزیت‌ها و حداقل هزینه‌ها و زیان‌ها را خواهد داشت. به این ترتیب بر مبنای عقلانیت محدود، انسان‌ها حداقل گزینه‌های مورد نیاز را برای رسیدن به تصمیمی که باور دارند حداقل نیازمندی‌های آنها را برآورده خواهد کرد، مورد توجه قرار خواهند داد؛ البته حداقل رضایت‌نسبی فقط یکی از راهبردهای رسیدن به وضع بهینه است که افراد می‌توانند به کار برنند. چنان‌که ملاحظه می‌شود نظریه پیش‌گفته برای تعديل نظریه کلاسیک مهم‌ترین قاعده تصمیم‌گیری آن (یعنی به حداکثر رساندن لذت و به حداقل رساندن درد) را مورد خدشه قرار داده و قاعده دیگری تحت عنوان حداقل رضایت‌نسبی مطرح کرده است. نظریه دوم با نظریه اول دو تفاوت دارد: نخست اینکه قاعده رفتاری را از فرض بیشینه‌سازی به کمتر از آن تغییر داده است و دوم اینکه محور تحلیل را از لذت به رضایت‌نسبی تغییر داده است؛ اما آیا تعديلی که نظریه دوم که در اقتصاد شناختی دنبال می‌شود، قابلیت لازم برای رفع نواقص نظریه اول را دارد یا خیر؟ این پرسشی است که پاسخ به آن از راه مقایسه

رویکردهای عقلانیت نامحدود (عقلانیت ابزاری) و عقلانیت با رویکرد شناختی از یکسو و عقلانیت از دید اقتصاد اسلامی از سوی دیگر، امکان‌پذیر می‌شود. مقاله پیش‌رو وظیفه دارد به این مطلب پردازد.

## عقلانیت نامحدود و عقلانیت حد و مرزدار

### زمینه‌ها و روند تکاملی عقلانیت ابزاری

شکل‌گیری نخستین قرائت‌های اقتصاد متعارف به قرن هفدهم بازمی‌گردد و ویژگی‌های عمده گرایش‌های پیش‌گفته معلوم اثر و کارکرد آموزه‌های این قرن است. در این دوره یکی از دیدگاه‌های فلسفی مسلط نسبت به انسان، نظرهای دکارت بود. انسان ترسیم شده از سوی دکارت، انسانی عقلانی، همه‌چیزدان و حساب‌گر بود. وقتی این فلسفه با فلسفه لذت و درد بنتام ترکیب شد، انسانی عقلانی و حساب‌گر ساخت که در عین حال به دنبال ۹ خداکثراً کردن لذت و حداقل کردن درد بود. آینین دکارتی از فرانسه به وسیله آثار لات و هیوم در انگلستان توسعه و تکامل یافت و به وسیله این دو وارد اقتصاد متعارف شد و نخستین پایه‌های این علم را تعیین کرد. این مبنای در عین حال منطق و اساس رفتارهای اقتصادی انسان تلقی شد. در تکامل این راه اقتصاددانان پیش کلاسیک از جمله فیزیوکرات‌ها قانون طبیعی را وارد اقتصاد کردند که در نتیجه رویکرد لسفری حاکم شد. جالب توجه است که مبانی فکری آدم اسمیت از ترکیب همه اینها شکل گرفت، به این صورت نخستین پارادایم جامع علم اقتصاد بنیان نهاده شد. جان استوارت میل این مبنای در «من عقلانی» خلاصه کرد که در حقیقت بر نخستین رویکردهای انسان اقتصادی منطبق بود. به این صورت شکل اولیه عقلانیت اقتصادی ساخته شد (دادگر، و عزتی، ۱۳۸۲). در حقیقت، اقتصاددانان اولیه به ویژه رهبران نهایی گرایان از عقلانیت، این فهم را در نظر داشتند که فرد می‌کوشد تا بیشترین منفعت را از منابع محدودش به دست آورد؛ به همین سبب کارخانه‌ای را که درآمد کمتر دارد، می‌بندد یا منابع را به سوی تولید کالاهایی سوق می‌دهد که بیشترین بازده را به بار می‌آورند. به همین سبب می‌توان گفت: «عقلانیت مورد نظر در انسان اقتصادی، سازگار با استخدام فناوری برای تکامل صنعت، افزایش تولید و کاهش هزینه است» (Panda & Mithani, 1990, p.50).

اقتصاد کلاسیک و بهویژه نئوکلاسیک شمرده شده است، با حداکثرسازی منافع شخصی شکل می‌گیرد که همان عقلانیت ابزاری مشهور است؛ البته درباره تبیین کارکرد عقلانیت ابزاری، همواره دو نگرش مطرح بوده است:

۱. ممکن است تشریح شود که گویا مردم به طور عقلانی عمل می‌کنند، به این معنا که آنها حداکثرکننده منافع شخصی هستند.
۲. مناسب است که مردم بر مبنای حداکثر کردن منافع شخصی حرکت و رفتار کنند (Antony, 2001, vol 2, p.957)

با توجه به دو کارکرد مطرح شده می‌توان گفت که انسان اقتصادی پیش‌گفته، انسانی دارای قاعده کلی رفتاری مبتنی بر عقل ابزاری است. وی فقط به مقدار بیشتر از نیازهای مادی خود می‌پردازد و تا آنجا که می‌تواند مطلوب خود را در قیمت‌های پایین‌تر می‌جوید (Eatwell, 1987, vol 2, p.54). تصویری که فیزیوکرات معروف دکتر کینه از قاعده کلی رفتاری چنین انسانی، مطرح می‌کند این گونه است: «به دست آوردن حداکثر استفاده از راه حداکثر کاهش در مخارج، این است کمال و غایت روش اقتصادی» (شارل، ۱۳۷۰، ج ۱، ص ۱۰۷). تأثیر فرض عقلانیت بر روش‌شناسی علم اقتصاد به قدری گسترده بوده که برخی حتی ارائه یک نظریه اقتصادی را بدون مبنای قرار دادن این مفهوم، انکار کرده‌اند؛ حتی کیزینی‌های جدید گروهی از نظریه‌های اقتصادی را که در اقتصاد کلان مطرح هستند و با مبنای پیش‌گفته ناسازگاری دارند، مورد بازخوانی قرار دادند. این اثرگذاری تا آنجا پیش می‌رود که رابینز و فون میزز از آن به صورت قضیه بدینه در نظریه اقتصادی یاد می‌کنند. به همین سبب، فرض عقلانیت در نظریه‌های اقتصادی، حالت قدسی به خود گرفته، بی‌نیاز از آزمون شناخته می‌شود (بلاغ، ۱۳۸۰، ص ۳۰۹). خلاصه در رویکرد ستی اقتصاد بهویژه در دنیای نئوکلاسیک نوعی عقلانیت کامل و عملاً نامحدود شکل گرفت که محور همه تحلیل‌های اقتصادی شد. در ضمن عملکرد و کامیابی رفتار عقلانی با وجود اطلاعات کامل، سازوکارهای کامل و کارامد بازار، وجود آزادی‌های اقتصادی و اصالت فرد (از دید فلسفی) همراه بوده است؛ اما دشواری‌های رویکرد عقلانیت ابزاری، باعث ظهور رویکردهای رقیب شد. یکی از فرضیه‌های اساسی در این‌باره شکل‌گیری رویکردهای

شناختی در اقتصاد بود که بر عقلانیت محدود و حد و مرزدار به جای عقلانیت نامحدود و ابزاری تأکید داشت.

### عقلانیت محدود (و رویکرد شناختی)

اساساً علوم شناختی مطالعه بین رشته‌ای ذهن و فرایندهای ذهن است. علوم شناختی به این امر می‌پردازند که شناخت چیست، چه کار می‌کند و چگونه کار می‌کند؟ این علوم، پژوهش‌هایی را در بر می‌گیرند که به چگونگی پردازش اطلاعات در حافظه، زبان، استدلال و مانند آن و اینکه چگونه به رفتار انسان یا فرایند عصبی منتقل می‌شود، می‌پردازند. علوم پیش‌گفته رشته‌های مطالعاتی روان‌شناسی، فلسفه، زبان‌شناسی، زیست‌شناسی، جامعه‌شناسی، آموزش و پرورش و ابعادی از اقتصاد را نیز شامل می‌شوند. ورود محاسبه‌های رایانه‌ای به این عرصه دامنه این مطالعه‌ها را پیچیده‌تر، گسترده‌تر و پربازده‌تر ساخت. یادآوری موضوعی یا متمرکز شدن بر مسئله‌ای می‌تواند از راه مشاهده رفتار صورت گیرد و هم می‌تواند از راه تمرکز مغزی و ذهنی صورت پذیرد. درک ارتباط مرحله‌های پیش‌گفته موضوعی کلیدی است؛ بنابراین هدف‌های محاسباتی فرایندهای پیشین، چگونگی ارتباط یافته‌ها با هم و اینکه این یافته‌ها چگونه به عمل، رفتار و دیگر تحرکات فیزیکی تبدیل می‌شوند، مهم است. هدف علوم شناختی مانند دیگر علوم، شناخت و درک جهان خارج از ذهن است که در این راه از روش‌های علمی و مدل‌سازی استفاده می‌کند؛ در عین حال داده‌های مدل‌ها را با بُعدهایی از رفتار مقایسه می‌کند. کاربرد این علوم برای شناخت دقیق‌تر است. ارتباط با ذهن، برداشت ذهنی، یادگیری، مقوله دانش و نظریه شناخت، امور زبانی، انتخاب اطلاعات، هوش مصنوعی، آزمون‌های رفتاری و موارد مشابه، از بُعدهای این علوم است. دشواری‌های ابتنا بر شناخت مربوط به عقل ابزاری در اقتصاد، زمینه‌ای برای بروز رویکردهای شناختی در اقتصاد است؛ بنابراین اقتصاد شناختی زمینه جدید مطالعه‌های اقتصادی است. این شعبه مطالعاتی ارتباط معناداری با اقتصاد رفتاری دارد. در حقیقت اقتصاد رفتاری نوعی توجه مجدد به پیوند اقتصاد و روان‌شناسی است. از دید گروهی از محققان، رویکرد نوکلاسیک با توجه به فرض عقل ابزاری، اطلاعات کامل، تعادل ایستا و دیگر فروض بسیار ساده‌کننده مرتبط با عقل ابزاری،

واقع نمایی کافی ندارد. نیز یک دشواری رویکرد پیش گفته، فقدان توجه به ارتباط تحرکات ذهنی فرد و انتخاب رفتاری بیرونی وی است. رویکرد شناختی به اقتصاد، در حقیقت دنبال حل و فصل دشواری‌های پیش گفته است. این رویکرد جدید از یکسو بر نوعی عقلانیت حد و مرزدار (محدود) استوار است و از سوی دیگر با نگاهی پویا به ارتباطات عناصر ذهنی و رفتاری می‌پردازد. خلاصه رویکرد شناختی به مجموعه ارتباطات ذهنی، اندیشه‌ای، رفتاری می‌پردازد که با محصول کوشش اقتصاددانان، روان‌شناسان، ریاضی‌دانان و یافته‌های ماشینی مانند رایانه پیوند دارد.

در ضمن تمام نظام‌های شناختی در خود انسان یا قالب ماشین‌های مانند رایانه ظرفیت‌های محدودی دارند. کاربرد رایانه‌ها برخی از این محدودیت‌ها را حل و فصل می‌کند؛ اما با این وجود محدودیت‌ها هنوز باقی هستند. برای درک تفاوت‌هایی بین محدودیت‌های شناختی انسان و انواع ماشین، باید درباره مفهوم شناخت تعمق بیشتری کرد. با وجودی که شناخت را می‌توان نوعی پردازش اطلاعات دانست؛ اما مفهوم اطلاعات فقط شامل علامت‌های نمادین مانند قیمت‌های بازار، نیست؛ بلکه شامل تمام علایم پیچیده‌ای است که از محیط بر می‌خیزد؛ به طور نمونه می‌توان گفت که اطلاعات کامل در رویکرد نئوکلاسیک با تکیه بر عقلانیت ابزاری فقط شامل اطلاعات مربوط به قیمت‌ها است و به چگونگی شکل‌گیری این قیمت‌ها از راه پرداختن به نظام اطلاعاتی که به چنین علامتی انجامیده است، توجهی نمی‌شود. این در حالی است که اقتصاد شناختی در صدد است به پردازش اطلاعات بپردازد؛ یعنی به چگونگی شکل‌گیری قیمت‌ها می‌پردازد و عوامل و عناصری که به نظام قیمت‌ها می‌انجامند را مورد بررسی قرار می‌دهد. در اینجاست که نقش باورها و دیگر محصولات ذهن آشکار می‌شود. بنابراین استدلال شناختی باورها از سinx اطلاعاتی هستند که در شکل‌گیری قیمت‌ها نقش آفرین هستند. پردازش اطلاعات با دو فرایند مرتبط است:

۱. فرایند از پایین به بالا؛ یعنی از اطلاعات خام؛

۲. فرایند از بالا به پایین؛ یعنی تفسیر و تشریح مربوط به آن.

به عبارت دیگر فرایند بالا به پایین این است که هر فردی با پیش‌فرضها و با جهان‌بینی خاصی به پدیده‌ای بنگرد و آن را تفسیر کند؛ بنابراین ممکن است که دو فرد به پدیده‌ای

نظر کرده و دو گونه تفسیر از آن داشته باشند. بدیهی است که تأیید مجموعه اطلاعات فرد از یکی از پیشفرضها، اثربخشی وی را در مقدار و چگونگی شکل‌گیری رفتارهای وی منعکس می‌سازد. این امر در حقیقت بر نظریه عقلانیت محدود ناظر می‌باشد که از پیششرطهای رویکرد شناختی است؛ اما الگوی انسان اقتصادی که بروز رفتارهای یکسان را مطرح می‌کند، بر عقلانیت نامحدود مبتنی است؛ زیرا فرض می‌کند که رفتار همه انسان‌ها و تمام رفتارهای یک انسان، براساس عقلانیت ابزاری شکل می‌گیرد؛ اما براساس مطالعه‌های شناختی چنین هم‌گونی با واقعیت رفتارهای انسانی سازگار نیست. در گستره شناخت انسان مطابق آنچه که روان‌شناسان به عنوان اصل موضوع در نظر گرفته‌اند، دو نوع حافظه وجود دارد: (الف) حافظه کوتاه‌مدت؛ (ب) حافظه بلندمدت. براساس قانون میلر (Miller's law) برای سپردن هر الگو به حافظه بلندمدت دست کم ۱۰ ثانیه وقت نیاز است ([www.businessdictionary.com/definition/Miller-s-Law.html](http://www.businessdictionary.com/definition/Miller-s-Law.html))؛ بنابراین

۱۳

فعالیت استنباطی انسان در حد فراوانی محدود می‌شود. در نگاه اول به نظر می‌رسد که فعالیت استنباطی رایانه، محدودیت بسیار کمتری داشته باشد. در مقایسه انسان و رایانه در می‌یابیم که هر یک نسبت به دیگری از جهتی برتری دارد. انسان قدرت تقسیم‌بندی بیشتری دارد در حالی که رایانه قدرت محاسباتی بیشتری دارد اما در هر حال، ظرفیت شناختی به دست آمده از آن هرگز نامحدود نیست.\* این امر را می‌توان یکی از زمینه‌ها و علل شکل‌گیری عقلانیت حد و مرزدار به‌وسیله سایمون و دیگران دانست. نظریه عقلانیت حد و مرزدار یا محدود درباره چگونگی زندگی انسان در جهانی است که پیچیدگی نامحدودی دارد؛ در حالی که وی ظرفیت‌های شناختی محدودی دارد.

### چند شاخصه در تحلیل عقلانیت محدود

در اقتصاد‌شناختی، اساس عقلانیت فردی، عقلانیت محدود است که از دید شناخت بر چند شاخصه تأکید دارد. یکی در نظر گرفتن شناخت و دانشِ رویه‌ای (Procedural Knowledge) برای افراد است؛ این‌گونه شناخت، هدایت افراد را به سوی

\*. شاید بتوان توجه به این بیان قرآن‌کریم «وَمَا أُوتِيتُمْ مِنَ الْعِلْمِ إِلَّا قَلِيلًا» (اسراء: ۸۵) در این ارتباط را بسیار معنادار دانست که ظرفیت‌های شناختی در اختیار بشر را (نسبت به میزان ظرفیتی آن) بسیار کم قلمداد می‌کند.

هدف‌هایشان به عهده دارد. نویسنده‌گان، واژگان گوناگونی برای این نوع شناخت به کار برده‌اند: اکشافی (Heuristics)، قواعد ایجاد (Production Rules)، انگاره‌های موقعیتی- گُنشی (Habits)، عادت‌ها (Situation/Action Patterns). این نوع شناخت می‌تواند به صورت صریح یا اغلب غیرصریح ظاهر شود. استدلال و تحلیل علمی زمانی امکان‌پذیر می‌شود که این نوع شناخت صریح باشد؛ بنابراین مناسب است که کارگزاران اقتصادی (خانوارها، بنگاه‌ها و دولت‌مردان) از روش‌های صریح استفاده کنند. در عقلانیت رویه‌ای، برداشتی به طور کامل متفاوت نسبت به معنای عقلانیت مطرح می‌شود: به جای تمرکز بر نتیجه رویه و آئینی، عقلانیت بر خود آئین تمرکز یافته و دانش آئین روشی مورد استفاده قرار می‌گیرد. دانش آئینی و رویه‌ای شامل قواعدی است که می‌تواند سبب توقف یا تداوم یک جست‌وجو، به علت شیوه‌های مربوطه شود. به عبارت دیگر در عقلانیت ابزاری، فقط به بیشینه کردن هدف توجه می‌شود در حالی که در عقلانیت آئینی، توجه به شیوه‌ها یا آئین‌هایی است که برای رسیدن به هدف در نظر گرفته می‌شود. همین مطلب سبب شده که این شکل از عقلانیت، عقلانیت روشی نام‌گذاری شود. خاستگاه عقلانیت آئینی، عقلانیت محدود است؛ یعنی نئوکلاسیک‌ها عقلانیت را منحصر در عقلانیت ابزاری دانسته و همان را نامحدود در نظر می‌گیرند در حالی که چنین عقلانیتی فقط یک جنبه از مفاد عقلانیت است. عقلانیت جنبه‌های دیگری هم دارد. عقلانیت می‌تواند از نظر نتیجه، روش و آئین، ارتباط‌دادن و هماهنگ‌سازی ابزار و هدف‌ها و حتی از نظر کاربرد مجموعه اطلاعات برای انجام انتخابی مناسب مطرح باشد؛ بنابراین انحصار معنای عقلانیت در نوع ابزاری آن بسیار محدود کننده است.

عقلانیت رویه‌ای گستره جدیدی را برای اقتصاددان می‌گشاید. در گذشته اقتصاددان فقط می‌توانست عمومیت روش بهینه‌سازی را فرض کند اما اکنون باید به رویه‌ای بپردازد که کارگزاران اقتصادی مطابق با آن تصمیم‌گیری می‌کنند. این رویکرد روان‌شناسی نسبت به عقلانیت، می‌تواند فرایندهای تصمیم‌گیری را تبیین کند زیرا در قالب آن، پرسش این است که چگونه می‌توان پیچیدگی‌های نامحدود موجود در محیط را با محدودیت عقلانیت (به طور مثال اطلاعات ناکافی) جمع کرده؛ سپس ادعا کرد که مقدار بهینه به دست می‌آید. اقتصاد نئوکلاسیک این ادعا را دارد و این محدودیت جدی آن است. این در حالی است که

با معرفی عقلانیت رویه‌ای این پارادوکس تا حدودی حل می‌شود زیرا در آن، گستره دیگری از عقلانیت به رسمیت شناخته می‌شود؛ البته جایگاه این عقلانیت به‌طور عمده در فرایند یادگیری است، به همین علت نقش روان‌شناسی در اینجا مشخص می‌شود اما این رویکرد توانمندی‌های روشنی یک عامل را در لحظه‌ای معین ارائه می‌کند اما نمی‌تواند چگونگی سامان‌یافتن دانشِ رویه‌ای را توضیح دهد. این دانش شامل قواعدی است که مربوط به رضایتمندی کارگزاران مربوطه است. به عبارت دیگر عقلانیت رویه‌ای فقط می‌تواند درباره انتخاب روش مناسب در موردی خاص قضاوت کند. این در حالی است که انجام پژوهش معتبر نیازمند وجود قاعده‌های خاصی است تا به‌وسیله آن محقق همیشه بتواند روش مناسب را انتخاب کند. دسترسی به این قاعده‌ها از راه جنبه دیگری از عقلانیت حاصل می‌شود که از آن می‌توان به عقلانیت تطبیق‌دهنده (Adaptive Rationality) یاد کرد.

15 دستاورد این نوع عقلانیت، آشنازی با فرایند یادگیری است. در حقیقت به‌نظر می‌رسد که حاصل فرایند یادگیری، قاعده‌هایی باشد که با تکیه بر آن عقلانیت رویه‌ای می‌تواند در زمینه‌های گوناگون، روش مناسب را معرفی کند.

### عقلانیت جمعی و شواهد تجربی

عقلانیت محدود را می‌توان با توجه به مطالعه عقلانیت جمعی و شواهد تجربی نیز تبیین کرد. بشر اصولاً نظام‌های اقتصادی را از راه رفتارها و تعامل‌هایش بنا کرده است که این روش محدودیت‌های خاص خود را بر فرایند شناخت تحمیل می‌کند. شناخت اجتماعی فرایندی از اطلاعات است که در سطح اجتماع واقع شده است. در شبکه اجتماعی اطلاعات جدید، به عوامل معینی می‌رسند؛ سپس از راه تعامل‌های زنجیره‌ای به‌وسیله شبکه اجتماعی پردازش می‌شوند. به عبارت دیگر، شبکه‌های اجتماعی، پشتیبان فرایندهای اجتماعی شناخت هستند اما اینها در رویکرد عقلانیت نامحدود مطرح نیستند. راه دیگری که برای معرفی عقلانیت محدود در برابر عقلانیت نامحدود نوکلاسیکی پیموده شده، توجه به شواهد تجربی است. برای ضمیمه کردن عقلانیت محدود به مدل‌های اقتصادی، شواهد تجربی فراوانی ارائه می‌شود که بر واقع‌بینی عقلانیت محدود شناختی و غیر واقع‌بینانه بودن عقلانیت نامحدود تأکید دارند.

(Conlisk, 1996, p.669-700)

## ابعادی از عقلانیت از دید اقتصاد اسلام

می‌توان عقلانیت از دید اقتصاد اسلامی را از لحاظ متعلق، فرآگیر اما از جنبه دامنه و قلمرو محدود دانست. به عبارت دیگر از نظر محدوده شبهی عقلانیت حد و مرزدار است اما برخلاف رویکرد عقل ابزاری، شامل غیر منافع شخصی مادی نیز است. عقلانیت فرآگیر گاهی با عنوان‌های «عقلانیت تعديل شده» یا «عقلانیت گسترش یافته» نیز ذکر شده است.\* عقلانیت فرآگیر را می‌توان با تکیه بر دو گروه از مبانی فلسفی یعنی مبانی معرفت‌شناسی و انسان‌شناسی مطرح کرد.

### ۱. معرفی عقلانیت فرآگیر با توجه به مبانی معرفت‌شناسی اسلامی

اصولاًً قوه عقلی، استعداد خود را در دو ساحت جداگانه به نمایش می‌گذارد: یک ساحت درباره ادراک اموری است که در واقع و نفس‌الامر موجود هستند و عقل انسان اشیا را از آن جهت که هستند، مطالعه می‌کند. از این نظر، عالم وجود به صحنه‌ای می‌ماند که عقل انسان به تماشای آن برمی‌خیزد. اگر آنچه وی دیده مطابق با واقعیت باشد حق، و اگر مخالف با آن باشد، باطل نامیده می‌شود. ساحت دیگر مربوط به ادراک اموری است که در خارج نیستند اما انسان می‌تواند با اراده و اختیار خود، آنها را پدید آورد (مطهری، ۱۳۷۳، ۱۱۸). عقل از آنجا که ادراک موارد اول را به عهده دارد عقل نظری، و از آن جهت که موارد دوم را در می‌یابد، عقل عملی نامیده می‌شود؛ بنابراین، عقل نظری از هست‌ها و

\*. بهنظر ما درباره منافع شخصی و غیرشخصی دو نوع ظرفیت در اقتصاد اسلامی قابل بحث است: یکی نفع شخصی فرآگیر است و دیگری نفع شخصی در کنار نفع غیرشخصی. بر مبنای فرض اول نفع شخصی از دید اسلامی جایگاهی صرفاً مادی نخواهد داشت. با توجه به این فرض اگر نفع شخصی به شکل مادی زمینه مطلق یابد، با اقتصاد اسلامی سازگار نخواهد بود. نفع شخصی در این رویکرد اعم از نفع شخصی مصطلح اقتصادی است؛ یعنی این امر قابل قبول است که نفع شخصی محركی واقعی در انسان است اما آیا امکان ندارد که قدری نفع شخصی را از حالت فردی صرف، دنیابی و مادی صرف بیرون آورد یا دست کم آن را تعديل کرد؟ در پرتو آینین تربیتی هماهنگ و بلندمدت مورد نظر اسلام، می‌توان انسان‌هایی را تربیت کرد که تا حدی افزایش منافع اجتماعی را نیز در محدوده نفع شخصی خویش ببینند؛ یعنی در تابع مطلوبیت آنها، افزون بر نفع شخصی فردی، عنصری از نفع اجتماعی نیز قرار بگیرد یا انسانی ساخته شود که افزون بر نفع شخصی مادی، قدری نفع شخصی معنوی و نفع شخصی اخری را نیز در تابع مربوطه جای دهد.

نیست‌ها و عقل عملی از باید‌ها و نباید‌ها سخن می‌گوید. شکل‌گیری افعال اختیاری انسان به مقدماتی نیاز دارد. ابتدا باید در ذهن، تصوری از آن نقش بیندد. در مرحله دوم باید درباره مفید یا مضر بودن آن نوعی داوری کرد که در نتیجه آن نوبت صدور حکم انشایی فرا می‌رسد که همراه با باید و نباید است. واپسین مرحله به اراده و تصمیم برای رسیدن به مطلوب مربوط می‌شود (مطهری، ۱۳۷۱، ج ۲، ص ۱۸۰). دو مرحله نخست را عقل نظری به عهده دارد و مرحله سوم نیز عرصه ظهور نقش عقل عملی است. یکی از اموری که در مدل‌های عقلانیت مطلق مورد غفلت واقع شده، نقش عقل نظری در تصمیم‌گیری است. در حقیقت باید این مدل‌ها در دایره حکومت عقل نظری آزمون شوند و حق یا باطل بودن آنها به اثبات برسد اما رویکرد مربوطه فقط انگیزه‌های مادی را در نظر می‌گیرد؛ به طور مثال به باور‌های جز ملاحظه منافع شخصی، چیز دیگری نمی‌تواند انگیزه رفتار انسان باشد و عقل انسان در تحلیل نهایی، بنده تمایل‌های وی است (قدیری‌اصلی، ۱۳۷۶، ص ۵۷)؛ اما عقل عملی در حیطه ادراکات مربوط به افعال اختیاری انسان ظاهر می‌شود. با تکیه بر رویکرد عقلانیت ابزاری عقل عملی از دو جهت تضعیف شده است. نخست آنکه تمام ارزش‌های اخلاقی و انسانی، کش‌های غیرمنطقی و غیرعقلانی شمرده می‌شوند؛ چون عقل در این رویکرد، توانمندی خود را در تعیین هدف‌ها از دست می‌دهد و فقط به ابزاری برای رسیدن به حداکثر مطلوبیت و سود تبدیل می‌شود. دومین جهت از تضعیف عقل عملی، در رویکرد عقلانیت ابزاری را می‌توان در جهت خطوط ذیل ترسیم کرد:

۱. میان رفتارهای انسان، نمونه‌هایی را می‌توان یافت که از انگیزه نفع مادی شخصی ناشی نباشد. بیشتر اقتصاددانان وجود نوع دوستی در فکر و رفتار انسان را درک می‌کنند و به آن اعتراف کرده‌اند. آدم اسمیت نیز در این اردوگاه قرار می‌گیرد. انسان هر اندازه خودخواه فرض شود باز هم در طبیعت وی سرچشمه‌هایی از علاقه به خوشبختی دیگران وجود دارد و حفظ خوشحالی دیگران برای وی ضروری است در حالی که از این امر چیزی جز لذت‌بردن از شادی دیگران عاید وی نخواهد شد (سیزده دانشمند و اقتصاددان مسلمان، ۱۳۷۵، ص ۷۶)؛ البته طرفداران رویکرد عقلانیت ابزاری ادعا کرده‌اند که چنین رفتاری در بردارنده متزلت نیز است؛ اما مفاهیمی مانند متزلت کمیت‌پذیر نیستند که با توجه به قیمت‌های بازاری حداکثر شوند. این موارد به بُعدهای سه‌گانه مادی (جمادی، نباتی و حیوانی) انسان مربوط نیست بلکه به بُعد غیرمادی انسان مربوط می‌شود.

۲. این امکان وجود دارد که رفتاری با انگیزه غیرمادی صورت گیرد اما آثار مادی داشته باشد. غیرعقلایی دانستن رفتارهایی که سرچشمه آنها انگیزه‌های غیرمادی است، سبب می‌شود که دایره انتخابی عقلانیت ابزاری در روش‌ها و ابزارهای گزینشی محدودتر شود و در دامنه کمتری عمل کند.

۳. اصالت لذت در قالب عقلانیت ابزاری بیشتر جنبه مادی و جسمانی دارد. این در حالی است که عبارت معادل لذت، نفع شخصی، مطلوبیت و امثال آن در فلسفه اسلامی «حب ذات» است که با لذت مورد نظر ارتدکس‌ها متفاوت است (عنصر اساسی در حب ذات ادراک و شناخت می‌باشد که با برداشت پیش‌گفته متفاوت است). به باور فیلسوفان مسلمان غریزه حب ذات، غریزه‌ای است که فرد را به دوری از هر امر مکروه و تمایل به هر امر مطلوبی فرا می‌خواند (طباطبایی، ۱۴۱۷ق، ج ۵، ص ۱۸۴).

## ۲. معرفی عقلانیت فرآگیر با توجه به مبانی انسان‌شناسی اسلامی

به دنبال معرفی عقلانیت فرآگیر با توجه به مبانی معرفت‌شناسی اسلامی، اکنون عقلانیت فرآگیر را با تکیه بر مبانی انسان‌شناسی اسلام دنبال می‌کنیم. از جمله مبانی انسان‌شناسی اسلام، فطرت و بُعدهای وجودی انسان است. واژه فطرت نخستین بار در قرآن کریم به کار برده شده و در ظاهر پیش از آن کاربردی نداشته است (مطهری، ۱۳۷۰، ص ۱۴). این واژه فقط یک بار در قرآن کریم و آن هم به صورت مضاف به الله به کار رفته است (روم: ۳۰). ابن‌اثیر در توضیح ماده «فطر» در روایت نبوی «کل مولود یولد علی الفطرة» می‌گوید: «فطر» به معنای ابتداء (غزالی، ۱۴۰۶ق، ص ۱۳) و اختراع است و «فطرة» حالت آن ابتداء و اختراع را بیان می‌کند. معنای روایت این است که هر فردی بر نوعی خاص از صفات جبلی و طبیعی تولد می‌یابد؛ به گونه‌ای که آماده پذیرش دین الاهی می‌شود و اگر وی را با همان صفات واگذارند، پیوسته بر آن صفت‌ها استمرار دارد و از آنها مفارقت نمی‌کند و همانا علت عدول انسان‌ها از آن آفت‌های بشری یا تقليدی است که از غیر در آنها اثر می‌گذارد (ابن‌اثیر، [بی‌تا]، ص ۴۵۷). علامه طباطبایی الله مقصود از فطرت را پدیدساختن چیزی از عدم و بدون ماده پیشین دانسته که با خلقت که نوعی ترکیب و صورت پردازی در ماده‌های موجودات می‌باشد، متفاوت است (طباطبایی، ۱۴۱۷ق، ج ۱۰، ص ۲۹۹). به باور استاد مطهری الله در اصطلاح، فطرت همان ویژگی‌هایی است که در اصل آفرینش انسان وجود

دارد (همان: ص ۱۴). به عبارت دیگر برای هر یک از نیروهای غریزی، مغزی و روانی، فطرتی وجود دارد که جریان طبیعی و منطقی آن است (جعفری، ۱۳۷۴، ج ۱، ص ۱۴۱). در مبانی انسان‌شناسی اسلامی فطرت به صورت مهم‌ترین ویژگی مشترک انسان‌ها به گونه‌ای است که نقش اختیار و آگاهی در آن نمایان است. در آموزه‌های اسلامی، امور فطری در دو گستره «دانش» و «گرایش»<sup>\*</sup> با عنصر اختیار هماهنگی دارند. قرآن کریم با اشاره به مرحله تسویه نفس که یکی از مرحله‌های آفرینشی انسان است (نحل: ۷۸ / نصری، ۱۳۷۹، ص ۱۷۶ / مطهری، ۱۳۷۰، ج ۱، ص ۱۹-۲۳) تصريح می‌کند: «و قسم به جان آدمی و آن کس که آن را [آفریده] و منظم ساخته؛ سپس فجور و تقوا [شروع خیرش] را به وی الهام کرده است» (شمس: ۸۷).

۱۹

الهام، فجور و تقوا، همان (کارکرد) عقل عملی شمرده می‌شود که از آثار و نتیجه‌های تسویه نفس و کیفیت خاص آفرینش انسان است (طباطبایی، ۱۴۱۷، ج ۲۰، ص ۵۰۰) انسان: ۳؛ اما آنچه نقش اختیار را نمایان‌تر می‌سازد، پرداختن به ویژگی دوسویه بودن در گرایش‌ها و امیال فطری است. میل یا انگیزه، استعدادی است که انسان یا هر موجود زنده دیگری را به جست‌وجوی احوالی خاص و فرار از حالات‌های دیگر وا می‌دارد. این استعداد، سرچشمۀ اصلی و علت مخفی لذت‌ها، دردها و عواطف گوناگون افراد و مقدمه حرکات و افعال آنهاست. تعداد امیال بسیار هستند اما فرایند تحقیق و اثرباری آنها یکسان خواهد بود. در همگی آنها یک هدف به نام کمال دنبال می‌شود و پس از به فعلیت نشستن این استعدادها و اثر آن بر وجود انسان، احساس لذت است؛ البته این لذت در صورت تحقیق نیافتن، درد احساس می‌شود. این گرایش را از آن جهت که به هدف توجه شده، کمال خواهی نام نهاده‌اند و از آن جهت که در وجود صاحب آن اثراخی دارد، لذت‌گرایی نامیده‌اند. کمال خواهی و لذت‌گرایی، دو روی سکه هستند که در عین حال از امور مشترک در تمام موجودات شمرده می‌شوند. ویژگی گرایش‌ها و استعدادهای فطری با توجه به شدت اختلاف مراتب این قوه‌ها آشکارتر می‌شود؛ به طور مثال گفته می‌شود که انسان تمام آنچه را که می‌تواند داشته باشد از آغاز ندارد و تمام آنچه را می‌تواند باشد از آغاز نیست؛

بلکه مانند ماده‌ای است که صورت‌های بسیار متفاوتی را می‌تواند داشته باشد.<sup>\*</sup> کمال‌گرایی و لذت‌گرایی نمونه‌هایی از امور فطری هستند. کمال‌گرایی، بازتابی از گرایش به کمال است؛ بنابراین با فرض حفظ اصول کلیدی اسلام، گرایش به بیشترین کمال در انسان را می‌تواند بر رفتار بیشینه طلبی نیز منطبق دانست و این می‌تواند به عنوان تصویری از عقلانیت فraigir شمرده شود.

از دیگر امور فطری، لذت‌پذیری و دردگریزی نفس است. از دیدگاه فلیسفه‌دان اسلامی لذت ادراک ملایم است. بوعالی سینا تصریح می‌کند که لذت شخص درک این مطلب است که آنچه کمال و خیر است به وی رسیده است و رنج ادراک این است که آنچه شر می‌باشد به وی رسیده است (ابن‌سینا، ۱۴۰۳ق، ص ۳۳۷). جالب توجه است که خواجه نصیر در توضیح مطلب پیشین اشاره می‌کند که درک به تنها برای پیدایش لذت کافی نیست بلکه باید کمال و خیر را نیز تجربه کند. به نظر برخی دیگر از عالمان دین، لذت یعنی ادراک و وصول به اموری که در آن کمال نفس است و الٰم، ادراک امور ضد کمال نفس است؛ بنابراین لذت در نزد حکیمان اسلامی نوعی ادارک و شناخت است. بدیهی است این مفهوم با مفهوم رایج از لذت که در عقلانیت ابزاری مطرح می‌باشد متفاوت است. به نظر ما قرار دادن این مفهوم در محور تحلیل اقتصادی این قابلیت را دارد که بتواند رفتار اقتصادی را با رویکرد شناختی به گونه دیگری بررسی کند. این در حقیقت می‌تواند نوعی ارتباط بین مفهوم لذت و مطلوبیت در تبیین رفتارهای اقتصادی و شناخت در قالب رویکردهای شناختی، برقرار سازد. در ضمن لذت‌پذیری و الٰم‌گریزی نیز از امور فطری هستند؛ بنابراین هیچ‌کس را به جرم اینکه خواهان لذت خویش است نمی‌توان نکوهید چرا که این امر در فطرت انسان نهاده شده است. در عین حال لذت اقسامی دارد. سرچشمه اقسام پیش‌گفته به بُعدهای وجودی انسان بازمی‌گردد. بُعدهای وجودی انسان برخاسته از دو عنصر اصلی وی

\*. صدر المتألهین درباره این تفاوت در مراتب، این گونه تأکید می‌کند: «بدان که در هیچ نوعی از انواع موجودات، اختلافی که در افراد بشر یافت می‌شود، وجود ندارد و این به آن سبب است که ماده انسان به گونه‌ای آفریده شده است که در آن، استعداد انتقال به هر صورتی از صور و اتصاف به هر صفتی از صفات تحقق دارد» (صدر المتألهین (ملاصدرا)، ۱۳۶۸، ج ۷، ص ۱۸۴).

یعنی بدن و روح<sup>\*</sup> است. قرآن کریم در آیه‌های بسیاری هم به عنصر اول که ویژگی اصلی آن مادی‌بودن است و هم عنصر دوم اشاره کرده است (سبحانی، ۱۳۵۸، ص ۲۰۰ و ۱۳۷۵، ج ۲، ص ۱۹۸-۲۳۹). نیز بقای روح پس از مرگ نیز در اینجا مطرح است؛ به طور مثال آیه‌هایی بر زنده‌بودن شهیدان (بقره: ۱۵۴ / آل عمران: ۱۶۹-۱۷۰)، حیات برزخی (مؤمنون: ۹۹-۱۰۰) و امثال آن (سجده: ۱۱-۱۰ / انعام: ۶۱ / نحل: ۷۰) تصریح می‌کنند (سبحانی، ۱۳۵۸، ص ۷۲-۶۵ / سبحانی، ۱۳۷۵، ج ۴، ص ۲۲۴-۲۲۷)؛ البته حقیقت واحد انسان زمینه نوعی اتحاد را در بُعدهای گونگون وی پدید می‌آورد. هر یک از بُعدهای پیش‌گفته می‌تواند بر گستره‌های گوناگون رفتارهای انسانی اثر بگذارد. اقتصاد نیز که در حقیقت به شناخت گستره‌ایی از رفتارهای انسان می‌پردازد که مربوط به تولید، توزیع و مصرف می‌باشد، متأثر از بُعدهای پیش‌گفته است.

۲۱

می‌توان با توجه به بُعدهای پیش‌گفته برای حقیقت انسان، اقسام چندگانه لذت را مطرح کرد: ۱. لذت‌های مادی: لذت‌هایی که با توجه به پیوند بدن و روح و با به کارگیری یکی از استعدادهای مادی بدن، قابل دسترس هستند. ۲. لذت‌های غیرمادی دنیایی: مانند علم دوستی، عزت‌طلبی، جاه‌طلبی، آرامش حاصل از نیایش. ۳. لذت‌های غیرمادی غیردنیایی: لذت‌هایی هستند که با توجه به تصور برخورداری از بقای روح پس از مرگ، احساس شود. البته کمیت و کیفیت احساس پیش‌گفته همانند دیگر اقسام لذت، به تصورها و اندیشه‌های فرد بستگی کامل دارد؛ از این‌رو آنچه آموزه‌های دینی اسلام درباره انسان مسلمان به آن پرداخته است، نه نفی گرایش انسان به لذت و نه نفی لذت‌های دنیایی است.<sup>\*\*</sup> بر مبنای قرآن کریم (زخرف: ۷۱ / محمد: ۱۵) انسان در عالم آخرت نیز

---

\*. قلب، روح و نفس ناطقه سه واژه‌ای هستند که نزد حکیمان اسلامی به یک معنا به کار رفته‌اند (سبزواری، ۱۳۷۲، ص ۲۱۱). این در حالی است که موارد استعمال روح در قرآن کریم متفاوت است (نحل: ۱۰۲ / شعراء: ۱۹۵ / نباء: ۱۹۵ / قدر: ۴ / حجر: ۲۹ / سجده: ۴ / آل عمران: ۸ / صفات: ۵۹ / حجر: ۷۱ / ۲۸-۲۶ / رحمن: ۴ / زمر: ۴۲ / بقره: ۱۵۵ / یس: ۷۹-۸۰ / قدر: ۹۷ / افال: ۵۰-۵۱ / اسراء: ۸۵). می‌توان گفت که روح در همه جا به یک حقیقت گفته شده و آن امری است که به ماورای طبیعت مربوط باشد (مطهری، ۱۳۷۳، ص ۱۲۵ / حجتی، ۱۳۶۵، ص ۱۹۴-۲۰۲).

\*\*. دو گونه اول از لذت‌های از عواطف انسان سرچشمه می‌گیرد (روم: ۲۱). این عواطف یک سلسله کanal‌های ارتباطی بین انسان و جهان است. بدون اینها انسان نمی‌تواند راه تکامل خویش را بیماید (مطهری، ۱۳۵۴، ص ۲۶۴ / طباطبایی، ۱۴۱۷، ج ۵، ص ۱۸۳). در روایت تصریح شده که مردم، فرزندان دنیا هستند (نهج‌البلاغه، ح ۱۳۱).

لذت‌پذیری را به صورت امر فطري حفظ می‌کند. نكته دیگر چگونگي رابطه بين اقسام لذت‌هاست. در جهان‌بینی توحیدی، بسیاري از لذت‌های دنياگی و آخرتی در طول هم قرار دارند؛ به همین جهت تزاحمي نداشت، قابل جمع هستند؛ البته اين امكان وجود دارد که بين لذت‌های دنياگی و آخرتی تزاحم رخ دهد،<sup>\*</sup> قرآن کريم در جهت معرفی راه درست تربیتی انسان و به منظور هدایت گرایش فطري لذت‌پذیری و مدیریت شایسته آن به سوی کسب بیشترین لذت و سعادت، چند شاخصه را معرفی می‌کند (رجی، ۱۳۷۹، ص ۱۷۶) که توجه به آنها هنگام گرینش اقسام لذت‌های ضرور به نظر می‌رسد:

۱. پایداری و جاودانگی: در بینش قرآنی، زندگی دنيا، ناپایدار و محدود و زندگی آخرت، جاودانه (نحل: ۹۶) است.

۲. گسترده‌گی و فراوانی: نعمت‌های آخرتی برخلاف لذت‌های دنياگی فراوانی نامحدودی دارند (آل عمران: ۱۳۳).

۳. خلوص و آمیخته‌بودن به رنج و الم: در زندگی آخرت، نعمت و خوشی، خالص و ناب است؛ در حالی که در زندگی دنيا نعمت‌ها و خوشی‌ها، به رنج و ناخوشی آمیخته است (فاطر: ۳۵).

۴. لذت‌های ویژه: در سرای آخرت، افرون بر لذت‌های مشابهی که در دنيا می‌توان یافت، نعمت‌هایی وجود دارد که بسیار متعالی تر از امور دنياگی است (توبه: ۷۲).

بنابراین با در نظر گرفتن دو شاخصه نخست که به امور کمی (از جهت مدت و تعداد) و نیز با توجه به دو شاخصه پایانی که به امور کیفی (از جهت شدت یا تخصیص) می‌پردازند می‌توان به برتری لذت‌های آخرتی اعتراف کرد (عنکبوت: ۶۴). در عین حال امكان محاسبه نادرست نسبت به لذت‌پذیری فطري انسان وجود دارد (بقره: ۲۷۵). با توجه به مبانی انسان‌شناسی پیش‌گفته و تنوع لذت و درد می‌توان انتظار داشت زمینه سازگاري عقلانیت فردی و جمعی فراهم است؛ به طور مثال بسیاري از لذت‌های فردی آخرتی در

\* آيه‌های قرآنی پس از اشاره به امكان تزاحم اين لذت‌ها به صورت واقعيت، انسان‌ها را به انديشه بيشتر در چگونگي گرینش بين اقسام لذت‌ها فرا می‌خواند (بقره: ۲۱۹-۲۲۰): «درباره شراب و قمار از تو می‌پرسند. بگو: «در آنها گناه و زيان بزرگی است و منافعی [از نظر مادي] برای مردم در بردارد؛ [ولی] زيان آنها از نفعشان بيشتر است. اين چنین خداوند متعال آنها را برای شما روشن می‌سازد شاید درباره دنيا و آخرت انديشه کنيد».

پرتو اعمالی مانند انفاق به دست می‌آید که در دنیا تحقق منافع جمع را نیز به ارمغان می‌آورد (دفتر همکاری حوزه و دانشگاه، ۱۳۷۴، ص ۵۱)؛ البته روند پیش‌گفته زمانی جامه عمل می‌پوشد که در فرایند تعلیم و تربیت درست افراد از لذت‌های آخرتی، تصویرهای درست وجود داشته باشد و آنها در گزینش‌های خود با توجه به شاخص‌های مطرح شده به این انتخاب اقدام کنند. اکنون می‌توان به قاعده‌ای رفتاری که نشانگر عقلانیت مورد نظر در اقتصاد اسلامی است، دسترسی پیدا کرد. با توجه به مبانی معرفت‌شناسی و انسان‌شناسی که معرفی شده، عقلانیت پیش‌گفته را می‌توان به صورت «بیشینه‌سازی بهره‌مندی‌های مادی، معنوی و آخرتی با بهترین ترکیب» معرفی کرد. برای روشن‌تر شدن این تعریف از جدول ذیل می‌توان استفاده کرد:

۱ = وجود      ۰ = فقدان

بهره‌مندی‌ها			رفتارگر	
آخرتی	معنوی	مادی		
۱	۱	۱	لذت‌گرای مطلق	۱
۰	۱	۱	آخرت‌گریز مطلق	۲
۱	۰	۱	دیناگرای تخیلی	۳
۰	۱	۰	دیناگریز تخیلی	۴
۱	۱	۰	دیناگریز باطن‌گرا	۵
۱	۰	۰	دیناگریز مطلق	۶
۰	۰	۱	مادی‌گرای مطلق	۷
۰	۰	۰	لذت‌گریز مطلق	۸

مبانی فلسفی اسلام به گونه‌ای به تبیین رفتارهای اقتصادی انسان می‌پردازد که تمام حالت‌های مطرح شده در جدول غیر از حالت هشتم را در بر می‌گیرد (معارج: ۱۹-۲۱ / طباطبایی، ۱۴۱۷ق، ج ۲۰، ص ۱۳). بنابراین می‌توان غیرواقعی بودن مورد هشتم از جدول را استخراج کرد. در حقیقت اگر در مرحله رفتارشناسی از تمام گروه‌های پیش‌گفته هنگام بروز رفتار اقتصادی پرسیده شود: «این رفتار چرا تحقق یافته؟» همگی آنها می‌توانند پاسخ مشترکی داشته باشند: برای حداکثر کردن بهره‌مندی‌ها با بهترین ترکیب؛ البته سرچشمه اختلاف آنها در تفسیر خاص هر گروه در تعیین بهترین ترکیب است که بر مبانی ارزشی هر گروه مبنی است. تفاوت اساسی قاعده رفتاری پیش‌گفته با آنچه درباره عقلانیت مورد نظر نئوکلاسیک در مرحله مبانی فلسفی مطرح شده، آن است که عقلانیت پیش‌گفته در

## جمع‌بندی و نتیجه‌گیری

جهان‌بینی خود تمام رفتارهای انسان را به طبیعت یا غریزه که جنبه گرایش مادی در آن لحاظ شده، بر می‌گرداند؛ به همین جهت یک سویگی را در الگوی خود القا کرده است. این در حالی است که جهان‌بینی اسلام، رفتارهای انسان را از آفرینش خاص وی که امری دوسویه است، ناشی می‌داند. در مرحله ارزش‌گذاری نیز عقلانیت مورد نظر نئوکلاسیک فقط به مورد هفتم ارزش مثبت داده است. در حالی که با نقد و ارزیابی ما این مورد از جهت ارزشی مورد تأیید اسلام نیست. با طرد رهبانیت از سوی آموزه‌های دینی، مورد ششم و هشتم نیز رد می‌شود (اعراف: ۳۲). مورد دوم و چهارم نیز با توجه به دیدگاه اسلام درباره وجود آخرت قابل قبول نیست. مورد سوم و پنجم نیز نمی‌تواند تأیید کاملی را از آموزه‌های اسلامی دریافت کند. البته نخستین مورد، یگانه حالتی است که می‌تواند تأیید کامل را از جانب اسلام دریافت کند.

۱. عقلانیت مورد نظر نئوکلاسیک ویژگی ابزاری داشته به صورت عقلانیت کامل و عملاً نامحدود تصور می‌شود و محور تمام تحلیل‌های اقتصادی رویکرد حاکم شده است. عملکرد و کامیابی رفتار عقلانی همواره همراه با اطلاعات کامل، سازوکارهای کامل و کارامد بازار، وجود آزادی‌های اقتصادی و اصالت فرد بوده است. به نظر می‌رسد چنین فروضی بسیار شکننده و غیرواقعی باشد.
۲. به این علت بود که عقلانیت محدود با رویکرد شناختی در صدد برآمد با معرفی گستره‌های دیگری از عقلانیت همچون عقلانیت رویه‌ای یا آینینی، آسیب‌پذیری پیش‌گفته را کاهش دهد. این نوع عقلانیت به جای تمرکز بر نتیجه یک رویه و آینین، بر خود آینین تمرکز یافته و دانش آینینی مورد استفاده قرار می‌گیرد. عقلانیت تطبیق‌دهنده نیز نوع دیگری از عقلانیت است که عقلانیت محدود با رویکرد شناختی به آن پرداخته است. افزون بر این عقلانیت جمعی هم زمینه‌های دیگری از عقلانیت را تبیین می‌کند. رویکرد شناختی در صدد است که با معرفی گونه‌های گوناگون عقلانیت از اتكای شدید به عقلانیت ابزاری کاسته شود.
۳. برای دست‌یابی به مطالعه تطبیقی عقلانیت اسلامی با رویکرد شناختی مناسب است در آغاز راهی را که در عقلانیت محدود با رویکرد شناختی در نظر گرفته شد، پیمود. در

آنچه برای کاهش آسیب‌پذیری عقلانیت نامحدود برخی دیگر از گستره‌های عقلانیت معرفی شد. در اینجا نیز با تکیه بر آموزه‌های اسلامی گستره‌هایی از عقلانیت مطرح شد. حاصل این مطالعه تطبیقی، عقلانیت فراگیر نام گرفته است. عقلانیت فراگیر محدودشدن به عقلانیت ابزاری را پذیرفته و در صدد برآمده با تکیه بر مبانی اسلامی برخی کارکردهای دیگر عقل را در نظر بگیرد. در این کارکردها عقل افرون بر توجه به بیشینه کردن نتیجه که کارکرد عقلانیت ابزاری است، به امور دیگری مانند حق و باطل بودن نتیجه توجه دارد. این عملکرد در ساحت عقل نظری است. گستره دیگری از عقلانیت که در عقلانیت فراگیر مورد توجه قرار می‌گیرد مربوط به یکی از کارکردهای عقل عملی است. در این کارکرد هدف‌های مورد بازنگری، دقت و تأمل قرار گیرد و از میان آنها برخی برگزیده و برخی کنار گذاشته می‌شود؛ بنابراین عقل عملی همان‌گونه که به دنبال بهترین ابزار برای رسید به هدف است، در پی عقلانیت قائم بالذات نیز هست.

۲۵

۴. مزیت دیگری که در عقلانیت فراگیر مطرح می‌باشد، واقع‌نمایی بیشتر آن است. علت این امر مربوط به توسعه‌ای است که درباره نتیجه مطرح کرده است. عقلانیت ابزاری به دنبال بیشینه کردن نتیجه است اما با ابهام همراه است؛ زیرا از سویی به شکل عقلانیت نامحدود مطرح است اما از سویی دیگر گاهی به شکلی مطرح شده که محدود در امور مادی است. مطابق مبانی انسان‌شناسی اسلامی، انسان در فطرت خود کمال‌جو است اما کمال اصلاً محدود به امور مادی و امثال آن نمی‌شود.

۵. از دیگر امور فطری، لذت‌پذیری و دردگیری نفس است که سازگار با همان کمال‌گرایی است. از سوی دیگر حقیقت انسان بُعدهای چندگانه‌ای دارد که نیازهای وی بازتابی از آنها است. می‌توان با توجه به بُعدهای پیش‌گفته اقسام چندگانه لذت را هم مطرح کرد. به همین علت در عقلانیت فراگیر مطلوبیت‌های مادی، معنوی و اخروی مطرح هستند. عقلانیت فراگیر طیفی از انتخاب‌ها را مورد شناسایی قرار داده است. البته این تنوع با واقعیت موجود در گوناگونی رفتارهای اقتصادی سازگارتر است.

۶. کلاسیک‌ها از عقلانیت این فهم را در نظر داشتند که فرد می‌کوشد تا بیشترین منفعت را از منابع محدودش به دست آورد؛ این همان عقلانیت ابزاری است. این قاعده رفتاری، مبنای شکل‌گیری نظریه‌های اقتصادی از رویکرد مسلط است. نظریه عقلانیت حد

و مرزدار یا محدود هربرت سایمون درباره چگونگی زندگی انسان در جهانی است که پیچیدگی نامحدودی دارد؛ در حالی که وی ظرفیت‌های شناختی محدودی دارد. در نتیجه کوشش سایمون و دیگر صاحب‌نظران علوم شناختی باعث طرح عقلانیت آینی و موارد مشابه آن شد. در عقلانیت ابزاری فقط به بیشینه کردن هدف توجه می‌شود، در حالی که در عقلانیت آینی توجه به شیوه‌ها یا آینه‌هایی است که برای رسیدن به هدف در نظر گرفته می‌شود. عقلانیت رویه‌ای فقط می‌تواند در زمینه انتخاب روش مناسب در موردی خاص قضاوت کند. در حالی که انجام پژوهش معتبر نیازمند وجود قواعد خاصی است تا به وسیله آن محقق همیشه بتواند روش مناسب را انتخاب کند. دسترسی به این قواعد از راه جنبه دیگری از عقلانیت حاصل می‌شود که از آن می‌توان به عقلانیت تطبیق‌دهنده یاد کرد.

۷. با تکیه بر مبانی معرفت‌شناسی اسلامی می‌توان عقلانیت فرآگیر را به گونه‌ای تعریف کرد که نقش عقل نظری در تصمیم‌گیری مورد غفلت قرار نگیرد. از سوی دیگر هدف‌های نیز مورد بازنگری، دقت و تأمل قرار گیرد و از میان آنها برخی برگزیده و برخی کنار گذاشته شود، نمونه دیگر کارکرد عقل عملی یعنی «عقلانیت ذاتی» است. مبانی انسان‌شناسی اسلامی عقلانیت فرآگیر را با تکیه بر فطرت و بُعدهای وجودی انسان معرفی می‌کند. امور فطری در دو گستره دانش و گرایش به گونه‌ای هستند که با عنصر اختیار هماهنگی دارند و این در حالتی محقق می‌شود که با کمال گرایی مرتبط است. لذت اقسامی دارد. سرچشمۀ اقسام پیش‌گفته به بُعدهای وجودی انسان بازمی‌گردد. حقیقت انسان بُعدهای چندگانه‌ای دارد؛ بُعد مادی (یا حیوانی)، بُعد معنوی و بُعد آخرتی. می‌توان با توجه به بُعدهای پیش‌گفته برای حقیقت انسان، اقسام چندگانه لذت را هم مطرح کرد. عقلانیت فرآگیر را می‌توان به صورت قاعده رفتاری «بیشینه‌سازی بهره‌مندی‌های مادی، معنوی و آخرتی با بهترین ترکیب» معرفی کرد.

۸. در پایان می‌توان بر چند یافته ذیل تأکید کرد: نخست عقلانیت در رویکرد شناختی در جهت تعدیل عقلانیت ابزاری است و از این دید با رویکرد اسلامی از عقلانیت مشترک است. دوم، توجه عملی به رویکرد اسلامی از عقلانیت با عنایت به ظرفیت‌های وجود شناختی و انسان‌شناختی خود می‌تواند واقع‌نمایی مفروضات نظریه‌های اقتصادی را سازگارتر کند. سوم، رویکرد اسلامی از عقلانیت با استفاده از تمام پتانسیل‌های عقل عملی و عقل نظری نه تنها می‌تواند در تعدیل رویکرد ارتکس مؤثر باشد، می‌تواند در توسعه رویکرد شناختی نیز کارساز باشد.

۹. تفاوت عمدہ‌ای که می‌توان بین عقلانیت فراغیر در اقتصاد اسلامی با رویکرد شناختی و عقلانیت محدود در اقتصاد شناختی مطرح کرد این است: الف) در عقلانیت فراغیر با تکیه بر مبانی معرفت‌شناختی اسلامی به کارکردهای دیگری از عقل اشاره شده است که در عقلانیت محدود به آنها پرداخته نشده است. ب) در عقلانیت فراغیر با توجه به مبانی انسان‌شناسی، منفعت شخصی توسعه می‌یابد؛ به گونه‌ای که بسیاری از رفتارهایی که در عقلانیت محدود نمی‌توان را توجیه کرد و به همین علت از آنها به ناعقلانیت یاد شده است، در عقلانیت فراغیر قابل توجیه می‌باشد.

## منابع و مأخذ

۱. ابن‌اثیر؛ *نهاية في غريب الحديث والأثر*؛ بیروت: المكتبة الاسلامية، [بی‌تا].
۲. ابن‌سینا، عبدالله؛ *الاشارات والتبيهات (مع الشرح للمحقق الطوسي)*؛ چ ۲، تهران: دفتر نشر کتاب، ۱۴۰۳ق.
۳. بلاگ، مارک؛ *روش‌شناسی علم اقتصاد*؛ ترجمه غلام‌رضا آزاد ارمکی؛ چ ۱، تهران: نشر نی، ۱۳۸۰.
۴. استرنبرگ، رابرت و جف میو؛ *روان‌شناسی شناختی*؛ ترجمه سید‌کمال خرازی و الهه حجازی؛ چ ۴، تهران: سمت، ۱۳۸۷.
۵. پارسونز، واین؛ مبانی سیاست‌گذاری عمومی و تحلیل سیاست‌ها؛ ترجمه حمیدرضا ملک‌محمدی؛ تهران: پژوهشکده مطالعات راهبردی، ۱۳۸۵.
۶. جعفری، محمدتقی؛ *ترجمه و تفسیر نهج البلاغه*؛ چ ۱، تهران: دفتر نشر فرهنگ اسلامی، ۱۳۷۴.
۷. حجتی، محمدباقر؛ *اسباب النزول*؛ چ ۱، تهران: وزارت ارشاد اسلامی، ۱۳۶۵.
۸. دادگر، یدالله و مرتضی عزتی؛ «عقلانیت در اقتصاد اسلامی»؛ *فصلنامه پژوهش‌های اقتصادی*، ش ۹ و ۱۰، ۱۳۸۲.
۹. دفتر همکاری حوزه و دانشگاه؛ مبانی اقتصاد اسلامی؛ چ ۱، تهران: سمت، ۱۳۷۴.
۱۰. رجبی، محمود؛ *انسان‌شناسی*؛ چ ۱، قم: مؤسسه آموزشی و پژوهشی امام خمینی الله، ۱۳۷۹.
۱۱. سبحانی، جعفر؛ *اصالت روح از نظر قرآن*؛ قم: چاپخانه علمیه، ۱۳۵۸.
۱۲. ———؛ *منشور جاوید*؛ چ ۲، قم: دفتر انتشارات اسلامی، ۱۳۷۵.
۱۳. سبزواری، ملا هادی؛ *شرح الاسماء شرح دعاء الجوشن الكبير*؛ تحقیق نجف‌قلی حبیبی؛ تهران: دانشگاه تهران، ۱۳۷۲.

۱۴. سیزده دانشمند اقتصاددان مسلمان؛ مباحثی در اقتصاد خرد - نگرش اسلامی؛ ترجمه حسین صادقی؛ تهران: دانشگاه تربیت مدرس، مؤسسه تحقیقات اقتصادی، ۱۳۷۵.
۱۵. شارل، زید و ریست شارل؛ تاریخ عقاید اقتصادی؛ چ، ۳، تهران: انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۷۰.
۱۶. صدر، سید محمد باقر؛ الانسان المعاصر و الشکلة الاجتماعية؛ کویت: منشورات دارالتوحید، ۱۳۸۸ اش.
۱۷. ملاصدرا؛ الحکمة المتعالیة فی الاسفار الاربعة؛ قم: انتشارات مصطفوی، ۱۳۶۸.
۱۸. طباطبائی، سید محمد حسین؛ المیزان فی تفسیر القرآن؛ چ، ۱، بیروت: مؤسسه الأعلمی للطبعوعات، ۱۴۱۷ اق.
۱۹. غزالی، محمد بن محمد؛ احیاء علوم الدین؛ بیروت: دارالکتب العلمیه، ۱۴۰۶ اق.
۲۰. قدیری اصلی، باقر؛ سیر اندیشه‌های اقتصادی؛ چ، ۹، تهران: انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۷۶.
۲۱. مطهری، مرتضی؛ سیری در نهج البلاغه؛ چ، ۲، تهران: رودکی، ۱۳۵۴.
۲۲. \_\_\_\_\_؛ فطرت؛ چ، ۲، تهران: صدر، ۱۳۷۰.
۲۳. \_\_\_\_\_؛ آشنایی با علوم اسلامی؛ قم: صدر، ۱۳۷۱.
۲۴. \_\_\_\_\_؛ معاد؛ چ، ۱، تهران: صدر، ۱۳۷۳ (الف).
۲۵. \_\_\_\_\_؛ مقالات فلسفی؛ قم: صدر، ۱۳۷۳ (ب).
۲۶. نصری، عبدالله؛ مبانی انسان‌شناسی در قرآن؛ چ، ۱، تهران: مؤسسه فرهنگی دانش و اندیشه معاصر، ۱۳۷۹.
27. Pande, G.C. & Mithani, D.M.; **Encyclopedic dictionary of economics**; New Delhi: Anmol Publications, 1990.
28. Conlisk, John; “Why Bounded Rationality?”; **Journal of Economic Literature**, 1996.
29. Eatwell, John; “the New Paiggrave-A Dictionary of Economics”; **the Macmillan Press**, 1987.
30. Phillip, Anthony O’Hara; **Encyclopedia of Political Economy**; Routledge, New York, 2001 .
31. Simon, H. A.; **Models of Man**; New York, Wiley, 1957.
32. [www.businessdictionary.com/definition/Miller-s-Law.html](http://www.businessdictionary.com/definition/Miller-s-Law.html).